

**Национальный исследовательский университет
«Высшая школа экономики»**

Правовое управление

Отдел правового сопровождения научной деятельности
и вопросов интеллектуальной собственности

**РЕКОМЕНДАЦИИ
по вопросам заключения гражданско-правовых договоров, связанных с созданием
результатов интеллектуальной деятельности**

(версия 1.1)

г. Москва
2017 г.

Оглавление

Термины, используемые в Рекомендациях	3
1. Установление возможности создания в ходе исполнения Договора результатов интеллектуальной деятельности	5
2. Определение вида Договора и выбор его шаблона	5
3. Определение необходимости закрепления интеллектуальных прав за Университетом ...	6
4. Формулирование условий Договора о распределении интеллектуальных прав	8
5. Формулирование условий Договора, дополняющих условия о распределении интеллектуальных прав.....	16
6. Иные рекомендации.....	18
Приложение 1: Виды результатов интеллектуальной деятельности, встречающихся в деятельности Университета.....	19
Приложение 2: Алгоритм определения вида договора, в ходе которого создаются или могут быть созданы результаты интеллектуальной деятельности	21
Приложение 3: Наиболее распространенные модели распределения интеллектуальных прав. Примеры формулировок для распределения прав	22
Приложение 4: Примеры использования Университетом результатов интеллектуальной деятельности	26
Приложение 5: Положения законодательства Российской Федерации о распределении интеллектуальных прав.....	28
Приложение 6: Расширенный перечень стандартных ставок роялти	30

Настоящие рекомендации (далее – Рекомендации) подготовлены на основе анализа и обобщения вопросов, поступающих от структурных подразделений Национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» (далее – Университет) и связанных с заключением гражданско-правовых договоров, в ходе которых создаются или могут быть созданы результаты интеллектуальной деятельности. Далее по тексту Рекомендаций такие договоры в совокупности и по отдельности будут именоваться «Договором».

Следует иметь в виду, что Рекомендации основаны на устоявшихся в Университете подходах к подготовке Договора и рассчитаны, прежде всего, на типовые ситуации. Договор, подготовленный на их основе, может быть в последующем скорректирован соответствующими административными подразделениями с учетом конкретной ситуации в порядке, установленном локальными нормативными актами Университета.

По всем вопросам, связанным с применением Рекомендаций или не нашедшим в них отражения, следует обращаться в **Отдел правового сопровождения научной деятельности и вопросов интеллектуальной собственности Правового управления.**

Термины, используемые в Рекомендациях¹

Результат интеллектуальной деятельности (или *РИД*) – создаваемый по Договору результат творческого труда человека, который может являться произведением науки, литературы или искусства; компьютерной программой (программой для ЭВМ); базой данных; патентоспособным результатом или иным результатом, обозначенным в [статье 1225](#) Гражданского кодекса РФ (см. [приложение 1](#) к Рекомендациям).

Патентоспособный результат – результат интеллектуальной деятельности, который может быть запатентован в качестве изобретения, полезной модели или промышленного образца.

Интеллектуальные права – как в совокупности, так и по отдельности исключительное право, право на получение патента, право использования (для целей Рекомендаций настоящий термин не включает в себя иные не указанные здесь интеллектуальные права; см. [статью 1226](#) Гражданского кодекса РФ).

Исключительное право – право его обладателя (иначе называемого правообладателем) использовать результат интеллектуальной деятельности и распоряжаться правами на него по собственному усмотрению.

Право на получение патента – право его обладателя получить на свое имя патент (документ, удостоверяющий наличие у указанного в нем лица исключительного права) на патентоспособный результат.

Право использования – право его обладателя использовать результат интеллектуальной деятельности в определенных правообладателем (то есть обладателем исключительного права) или законом пределах.

Использование результата интеллектуальной деятельности – совершение в отношении результата интеллектуальной деятельности действий, указанных в [приложении 4](#) к Рекомендациям. Распоряжение интеллектуальными правами на такой результат не является его использованием.

Распоряжение интеллектуальными правами – передача (отчуждение) исключительного права на результат интеллектуальной деятельности иным лицами и/или предоставление им права использования этого результата.

Распределение интеллектуальных прав – закрепление интеллектуальных прав за сторонами Договора согласно моделям, указанным в [приложении 3](#) к Рекомендациям.

Совместное правообладание – закрепление исключительного права одновременно за Университетом и его контрагентом.

Контрагент (Университета) – лицо с которым Университет заключил или собирается заключить Договор. В рамках одного Договора у Университета может быть несколько контрагентов.

Исполнитель – как в совокупности, так и по отдельности: исполнитель (по договору возмездного оказания услуг, договорам на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ), подрядчик (по договору подряда), автор (по договору авторского заказа).

Лицензия (лицензионный договор) – основание получения у правообладателя права использования результата интеллектуальной деятельности. Таким основанием может являться договор или закон.

Шаблон Договора – электронный документ с не полностью заполненным текстом Договора, предполагающий дополнение его соответствующими условиями и информацией.

¹ Объем и содержание ряда нижеприведенных понятий могут не совпадать с объемом и содержанием этих же понятий, но раскрываемых в российском законодательстве, что сделано для упрощения их понимания и восприятия.

Индустриальный партнер - предприятие, в котором ресурсы (оборудование, рабочая сила, технологии, сырье, материалы, энергия, информационные ресурсы) объединяются в производственный процесс, имеющий целью производство продукции или оказание услуг

Далее по тексту Рекомендаций указанные выше термины будут выделены курсивом.

1. Установление возможности создания в ходе исполнения Договора результатов интеллектуальной деятельности

1.1. В начале процесса подготовки Договора необходимо определить, будут созданы в ходе его исполнения *результаты интеллектуальной деятельности* или нет.

Установление возможности создания в ходе исполнения Договора результатов интеллектуальной деятельности определяет необходимость отражения в нем условий, соответствующих интересам Университета.

Виды и признаки *результатов интеллектуальной деятельности* указаны в [приложении 1](#) к Рекомендациям.

В случае затруднений в ответе на вопрос, является ли конкретный результат *результатом интеллектуальной деятельности*, рекомендуется обратиться за консультацией в [Отдел правового сопровождения научной деятельности и вопросов интеллектуальной собственности Правового управления](#).

1.2. Если в ходе исполнения Договора *результаты интеллектуальной деятельности* создаваться не будут – Рекомендации не применяются.

1.3. Если на момент подготовки Договора однозначно неизвестно, будут ли созданы *результаты интеллектуальной деятельности* или нет, Рекомендациями следует руководствоваться так, как если бы было установлено, что такие результаты создаются.

В этом случае условия, касающиеся результатов интеллектуальной деятельности, могут быть сформулированы в Договоре, например, с такой оговоркой: «Если в результате выполнения работ [оказания услуг] будут созданы результаты интеллектуальной деятельности [неуказанные в Договоре], исключительное право на такие результаты принадлежит Исполнителю [Заказчику]».

2. Определение вида Договора и выбор его шаблона

2.1. После установления возможности создания *результатов интеллектуальной деятельности* необходимо определить вид Договора, в рамках которого они будут создаваться. В большинстве случаев Договор может быть следующих видов:

Важно понимать, что установление соответствия вида Договора существу фактических отношений, возникающих между его сторонами, влияет на распределение интеллектуальных прав, а также обуславливает финансовые, налоговые и правовые последствия заключения такого Договора.

- договор на выполнение научно-исследовательских работ;
- договор на выполнение опытно-конструкторских и технологических работ;
- договор подряда;
- договор возмездного оказания услуг;
- договор авторского заказа.

Для определения вида договора предлагается руководствоваться [приложением 2](#) к Рекомендациям.

В случае затруднений в определении вида Договора, рекомендуется обратиться за консультацией в [Отдел правового сопровождения научной деятельности и вопросов интеллектуальной собственности Правового управления](#).

В шаблонах Договора, разработанных в Университете, отражены принятые им подходы к формулированию договорных условий. Поэтому при согласовании [Правовым управлением](#) или [Дирекцией по корпоративным закупкам и торгам](#) Договора, подготовленного на основе указанных шаблонов, уменьшаются сроки такого согласования и вероятность возникновения замечаний (их количество).

2.2. После определения вида Договора необходимо подобрать его шаблон для отражения в нем условий,

соответствующих интересам сторон. Шаблон Договора может быть разработан Университетом или его *контрагентом*.

Рекомендуется использовать шаблоны Договора, разработанные Университетом. Такие шаблоны размещены на интернет-страницах [Правового управления](#) и [Дирекции по корпоративным закупкам и торгам](#).

2.3. Договор может содержать в себе признаки различных видов договора (являться смешанным). В этом случае за основу рекомендуется брать тот шаблон Договора, признаки которого преобладают в отношениях между его сторонами.

Пример смешанного договора: Университетом, являющимся заказчиком, заключается договор на создание интернет-сайта, которым также предусмотрена последующая техническая поддержка этого сайта контрагентом. В части создания сайта заключаемый договор является договором подряда либо авторского заказа (см. [приложение 2](#) к Рекомендациям), а в части технической поддержки сайта – договором возмездного оказания услуг. В данном случае за основу рекомендуется брать шаблон Договора подряда (авторского заказа), так как обычно создание интернет-сайта представляет для заказчика большую ценность, нежели его последующая техподдержка.

3. Определение необходимости закрепления интеллектуальных прав за Университетом

3.1. После установления возможности создания *результатов интеллектуальной деятельности* и определения вида Договора, в рамках которого они будут создаваться, необходимо решить, следует ли закреплять за Университетом *интеллектуальные права* на обозначенные результаты, и если да, то какие.

Разрешение вопроса о закреплении интеллектуальных прав за Университетом обуславливает возможность использования им в дальнейшем созданных по Договору результатов интеллектуальной деятельности, а также условия такого использования.

3.2. Договор необходимо заключать на условиях **закрепления за Университетом исключительного права и/или права на получения патента** в любом из нижеперечисленных случаев:

3.2.1. это необходимо для исполнения Университетом обязательств перед третьими лицами.

Примерами возникновения у Университета таких обязательств могут выступать следующие ситуации:

1. Между Университетом, являющимся исполнителем, и иным лицом – заказчиком заключен договор, по условиям которого исключительное право на результаты выполненных работ [оказанных услуг] закрепляется за заказчиком. Для целей исполнения Договора Университет привлекает соисполнителя. В этом случае в договоре с соисполнителем исключительное право следует закреплять за Университетом для того, чтобы обеспечить возможность его последующей передачи заказчику.

2. Университетом как исполнителем заключен государственный (муниципальный) контракт, по которому исключительное право на результаты интеллектуальной деятельности закрепляется за Университетом. Однако, так как закон обязывает исполнителя по требованию государственного (муниципального) заказчика предоставить указанному таким заказчиком лицу безвозмездную неисключительную лицензию на использование охраняемых результатов для государственных (муниципальных) нужд (см., например, [пункт 3 статьи 1298](#), [пункт 4 статьи 1373](#) ГК РФ), следовательно, Университету важно иметь возможность исполнить данное требование закона. Поэтому, в случае заключения Университетом в рамках исполнения государственного (муниципального) контракта «соисполнительского» договора, исключительное право на создаваемые соисполнителем результаты интеллектуальной деятельности рекомендуется закреплять за Университетом.

3. Договор (соглашение) о предоставлении субсидии содержит в себе условия, прямо устанавливающие правообладание Университета на создаваемые результаты, или условия, из которых вытекает обязательство Университета, связанное с такими результатами.

В заключенном Университетом соглашении на получение им гранта (благотворительного взноса) Университет обязуется обеспечить открытость и общедоступность любых материалов, полученных за счет этого гранта (взноса). Поэтому по любым иным договорам, заключаемым Университетом и источником финансирования которых выступает грант (взнос), Университету важно иметь возможность исполнить указанную обязанность. Для этого исключительное право на создаваемые в рамках таких договоров результаты рекомендуется закреплять за Университетом.

3.2.2. вклад Университета в создание *результатов интеллектуальной деятельности* превышает вклад его контрагента.

Примеры различий величин вкладов иллюстрируют следующие ситуации:

1. Университет создает результат интеллектуальной деятельности по заказу контрагента по цене, меньшей, чем среднерыночная стоимость работ по его созданию.

2. Университет как исполнитель активно использует при выполнении работ:

- уникальные приборы, установки, оборудование или иное имущество;

- интеллектуальную собственность и информацию, недоступные контрагенту, обладателем которых является Университет (например, базы данных, секреты производства (ноу-хау), методики, алгоритмы);

3. Университет предоставляет контрагенту в пользование или в собственность созданное специализированное имущество, например, опытные образцы, макеты и экземпляры устройств, установок, иных научно-технических результатов.

Вклад Университета в создание РИД не ограничивается денежными средствами, и может включать в себя, в частности:

- имущество (например, приборы, установки);

- предшествующую (предыдущую, преддоговорную) интеллектуальную собственность;

- доступ к уникальной и/или конфиденциальной информации.

3.2.3. Университету важно получить абсолютную монополию на *использование результатов интеллектуальной деятельности* и/или *распоряжение правами* на них, а также иметь возможность контроля за распространением экземпляров *результатов интеллектуальной деятельности*.

Наиболее популярные ситуации, при которых Университет заинтересован в абсолютной монополии:

1. Университет имеет конкретную заинтересованность в отношении масштабирования выполненного проекта или развития и тиражирования результатов интеллектуальной деятельности по нему. При этом Университет способен и готов обеспечить должный уровень охраны и защиты таких результатов.

2. Обладание исключительным правом на результаты интеллектуальной деятельности Университетом способно усилить конкурентные преимущества или привлечь в Университет дополнительные средства.

3. Результаты интеллектуальной деятельности могут оказывать влияние на обеспечение конкурентных позиций Университета на рынке и в рейтингах.

О том, какие действия считаются *использованием результатов интеллектуальной деятельности* смотрите приложение 4 к Рекомендациям.

3.2.4. *результаты интеллектуальной деятельности* будут содержать в себе неотделимые обозначения, вызывающие ассоциации с Университетом (например, товарные знаки (логотипы)), за исключением результатов, являющихся научными отчетами. К указанному случаю не относятся также результаты интеллектуальной деятельности, содержащие такие обозначения, которые однозначно указывают лишь на их создание Университетом или по его заказу.

Прим.: Указанные случаи, как факторы принятия решения, являются наиболее распространенными, но не исчерпывающими. Использование таких случаев не исключает возможность применения иных, не указанных выше.

3.3. Договор рекомендуется заключать на условиях **закрепления за Университетом права использования**, если Университет планирует использовать *результаты интеллектуальной деятельности*, и при этом отсутствует необходимость закреплять за ним *исключительное право* и/или *право на получения патента* (см. пункт 3.2 Рекомендаций).

Примеры таких ситуаций:

1. Вклад контрагента в получение результата интеллектуальной деятельности превосходит вклад Университета (например, контрагент самостоятельно предоставляет Университету все необходимые ресурсы для выполнения работ).

2. Вклад Университета характеризуется малой стоимостью, осуществляется из собственных средств Университета.

3. Университет не использует интеллектуальную собственность и информацию, полученные им самостоятельно (без участия контрагента), либо использует их в незначительном объеме.

4. Контрагент обладает большими, чем у Университета, ресурсами для масштабирования проекта или развития и тиражирования результатов интеллектуальной деятельности по нему.

5. Университет заинтересован в использовании результатов интеллектуальной деятельности в целях подготовки публикаций.

6. Университет не намерен обеспечивать контроль за использованием результатов интеллектуальной деятельности третьими лицами.

О том, какие действия считаются *использованием результатов интеллектуальной деятельности* смотрите приложение 4 к Рекомендациям.

3.4. Если Университет имеет возможность самостоятельно определить, какое из *интеллектуальных прав* за собой закрепить, и при этом отсутствует необходимость закреплять за ним *исключительное право* и/или *право на получения патента* (см. пункт 3.2 Рекомендаций), то в этом случае приоритет следует отдавать закреплению за Университетом *права использования*.

Данная ситуация может иметь место при безразличном отношении контрагента Университета к условиям о распределении интеллектуальных прав. Особенно это характерно для случаев, когда контрагент выступает исполнителем по Договору.

3.5. Если имеется необходимость закрепить за Университетом *исключительное право* (см. пункт 3.2 Рекомендаций), однако, *контрагент* Университета настаивает на том, чтобы такое право осталось за ним, и отсутствует возможность не учесть это желание *контрагента*,

3.5.1. рекомендуется более детально проработать с *контрагентом* конкретные *результаты интеллектуальной деятельности*, которые будут указаны в договоре, с целью *исключения* из их числа результатов, право на которые должно закрепляться за Университетом (см. пункт 3.2 Рекомендаций), но будет принадлежать партнеру, но

В виду того, что совместное правообладание результатами интеллектуальной деятельности может в будущем повлечь для сторон Договора сложности в согласовании порядка использования таких результатов и распоряжения правами на них, такой способ распределения интеллектуальных прав должен применяться только в исключительных случаях.

3.5.2. допускается также закрепление исключительного права за Университетом и его *контрагентом* на условиях *совместного правообладания*.

3.6. В случае принятия решения о закреплении за Университетом *интеллектуальных прав*, такое закрепление должно быть осуществлено посредством отражения в Договоре одной из моделей *распределения таких прав*, предусмотренных *приложением 3* к Рекомендациям.

3.7. Договор может предусматривать **недопустимость использования результатов интеллектуальной деятельности Университетом**, если он приобрел для себя максимальную выгоду лишь от заключения и исполнения договора с *контрагентом* (в частности, репутационную или финансовую).

Например, Университет создал результат интеллектуальной деятельности по заказу контрагента; такому результату свойственна отраслевая специфика такого контрагента, ввиду чего он не может быть использован для подготовки публикаций.

4. Формулирование условий Договора о распределении интеллектуальных прав

4.1. После установления возможности создания *результатов интеллектуальной деятельности*, определения вида Договора, в рамках которого они будут создаваться, и принятия решения о необходимости закрепления *интеллектуальных прав* за Университетом, в проекте Договора необходимо отразить условия о *распределении таких прав*

Корректное изложение условий Договора о распределении интеллектуальных прав позволит в дальнейшем не допустить спора между его сторонами и (как возможное их следствие) неполучение Университетом того, на что он рассчитывал при заключении Договора.

соответствующим закону и интересам Университета образом. Все нижеприведенные формулировки являются базовыми и подлежат соотнесению и уточнению применительно к конкретным отношениям, возникающим между НИУ ВШЭ и его контрагентами.

Расширенные готовые примеры формулировок указаны в [приложении 3](#) к Рекомендациям

4.2. В случае закрепления за Университетом **исключительного права и/или права на получение патента** в Договоре (за исключением договора авторского заказа; см. пункт 4.3.26 Рекомендаций) необходимо указать:

- что указанные права или право принадлежат Университету;
- *результаты интеллектуальной деятельности*, в отношении которых за Университетом закрепляются такие права или право.

Пример формулировки условия Договора: «Исключительное право и право на получение патента на все охраняемые и охраноспособные результаты, созданные или полученные при выполнении настоящего договора [контракта, соглашения] или в связи с ним, которым предоставляется или может быть предоставлена правовая охрана как результатам интеллектуальной деятельности, принадлежит Университету (НИУ ВШЭ) [соответственно, НИУ ВШЭ как Исполнителю/Заказчику]».

а также:

- если Университет выступает **заказчиком** по Договору – при необходимости, следует указать на то, что *исполнитель* не вправе использовать *результаты интеллектуальной деятельности*, в том числе для собственных нужд, без предварительного согласия Университета;
- если Университет выступает **исполнителем** по Договору – необходимо указать, в каких целях и каким образом заказчик вправе использовать *результаты интеллектуальной деятельности*.

4.3. В случае закрепления за Университетом **права использования**, в Договоре (за исключением договора авторского заказа; см. пункт 4.3.2 Рекомендаций):

4.3.1. необходимо указать:

- что **исключительное право** принадлежит контрагенту Университета;
- что Университет вправе *использовать результаты интеллектуальной деятельности*;
- *результаты интеллектуальной деятельности*, которые Университет будет вправе *использовать*;
- на то, в каких целях и каким образом Университет планирует использовать *результаты интеллектуальной деятельности*, или конкретные способы их использования.

Пример формулировки условия Договора: «Исключительное право на охраняемые и охраноспособные результаты, созданные при выполнении настоящего договора [контракта, соглашения], которым предоставляется или может быть предоставлена правовая охрана как результатам интеллектуальной деятельности, принадлежит контрагенту. [соответственно, контрагенту как Заказчику / Исполнителю].

Вариант 1 (сокращенный): Исполнитель / Заказчик [то есть Университет] вправе воспроизводить, распространять, перерабатывать, в том числе переводить, и доводить до всеобщего сведения результаты выполненных Работ [оказанных Услуг] в научных и образовательных целях на условиях безвозмездной простой (неисключительной) лицензии в соответствии со статьями 1296 и 1371 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Вариант 2 (полный):

Исполнитель / Заказчик [то есть Университет] вправе использовать результаты выполненных Работ [оказанных Услуг], которым предоставляется или может быть предоставлена правовая охрана как результатам интеллектуальной деятельности, путем:

- воспроизведения и распространения таких результатов, и их переработки, в том числе подготовки на их базе статей, публикаций, переводов и пр.;
 - размещения результатов в сети Интернет;
 - извлечения из результатов выполненных Работ [оказанных Услуг] информации и материалов и последующего их использования в любой форме и любым способом;
 - изготовления, применения и продажи продукта или изделия, в котором использованы результаты;
-

- осуществления запатентованного способа, являющегося результатом проекта, в том числе для получения продукта, при функционировании устройства, а также путем применения такого способа;

- а также иными способами, предусмотренными абзацами 1-11 пункта 2 статьи 1270, абзацами 1-5 пункта 2 статьи 1358 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Использование результатов выполненных Работ [оказанных Услуг] указанными способами может осуществляться, в том числе при изготовлении изделий и реализации экономических и организационных решений, а также в деятельности, направленной на получение дохода и прибыли.

Право использования Исполнителя / Заказчика [Университета] предоставляется на весь срок действия исключительного права на условиях безвозмездной простой (неисключительной) лицензии в соответствии со статьями 1296 и 1371 Гражданского кодекса Российской Федерации.»

4.3.2. рекомендуется указать также:

– на сохранение или отсутствие необходимости предоставления отчетов об использовании контрагенту;

– возможность Университета предоставлять право использования третьим лицам;

– вид лицензии, на основании которой за Университетом закрепляется право (простая (неисключительная) или исключительная лицензия);

– территория, на которой допускается использование.

Пример формулировки Договора: «У Исполнителя / Заказчика [Университета] не возникает обязательств по предоставлению отчетов об использовании результатов выполненных Работ [оказанных Услуг] Заказчику / Исполнителю [контрагенту].

Исполнитель / Заказчик [Университет] вправе предоставлять право использования результатов выполненных Работ [оказанных Услуг] третьим лицам в пределах тех способов использования, которые ему предоставлены.

Право использования Исполнителя / Заказчика [Университета] предоставляется на весь срок действия исключительного права на условиях безвозмездной исключительной лицензии на территории всего мира (всех стран мира).»

4.3.3. могут быть указаны также:

– дополнительные обязательства *контрагента* как правообладателя, обеспечивающие интеллектуальные права Университета, в частности:

○ по сохранению правовой охраны в отношении результатов выполненных Работ [оказанных Услуг];

○ по уведомлению Университета в случае утраты контрагентом заинтересованности в сохранении правовой охраны и передачи *исключительного права* Университету на безвозмездной (или иной льготной) основе.

Заказчик /Исполнитель [контрагент] принимает на себя следующие обязательства:

- осуществлять поддержание правовой охраны результатов работ на протяжении всего срока действия исключительного права, предусмотренного Гражданским кодексом Российской Федерации;

- осуществлять предварительное уведомление о намерении прекращения поддержания правовой охраны и предложение передачи исключительного права Исполнителю / Заказчику [НИУ ВШЭ] на безвозмездной основе.

4.4. В случае, если *контрагент* Университета является *индустриальным партнером*, Договор может предусматривать условие, согласно которому за предоставляемые контрагенту *интеллектуальные права контрагент* выплачивает Университету роялти (периодические платежи).

Польза от такого условия для каждой из сторон отношений заключается в следующем:

– заинтересованность Университета в коммерциализации *результатов интеллектуальной деятельности* начинает измеряться в реальных доходах, размер которых зависит от эффективности таких результатов;

– в интересах Университета систематически развивать *результаты интеллектуальной деятельности*, чтобы сохранять дополнительный источник доходов, при этом он с большей вероятностью возьмет на себя расходы по развитию результатов, что снижает издержки *контрагента*.

На размер роялти, подлежащего уплате в Университет, оказывает влияние характер предоставляемых контрагенту *интеллектуальных прав*.

Так, в частности, если контрагенту передается *исключительное право*, размер роялти должен быть выше, чем, когда *контрагенту* предоставляется *право использования*.

Законодательство не фиксирует размеров роялти, оставляя этот вопрос на усмотрение сторон. Вместе с тем, на практике встречаются следующие подходы к определению размера роялти:

МЕТОД	ОПИСАНИЕ
Рыночный метод	<p>Основан на анализ аналогичных (или схожих) сделок на рынке. Суть метода заключается в поиске проведенных сделок в отношении аналогичных или схожих результатов интеллектуальной деятельности, которые можно использовать для прогнозирования прибыли от текущей сделки.</p> <p>Один из самых распространенных методов для определения ставки роялти.</p> <p>Основные трудности при применении метода:</p> <ul style="list-style-type: none"> • необходимость поиска схожих сделок. Как правило, такая информация публично не распространяется; • в силу ряда причин, информация в обнаруженных сделках может не отражать объективно ценовую ситуацию на рынке. На размер роялти могут оказывать влияние особенности каждого уникального охраняемого результата, объем предоставляемых правомочий, предшествующие отношения сторон. <p>Для анализа рыночной информации могут применяться международные базы данных, например, Royalty Source ® http://www.royaltysource.com (<u>платная база</u>).</p>
Метод отраслевых стандартных ставок	<p>Основан на использовании стандартных ставок роялти, значения которых приведены в различных статистических справочниках.</p> <p>В качестве примера следует привести Расширенный перечень стандартных ставок роялти, приведенный в статье Азгальдова Г.Г. и Карповой Н.Н. «Вознаграждение за использование интеллектуальной собственности» (см. приложение 6 к Рекомендациям).</p> <p>Расширенный перечень представляет собой таблицу, включающую в себя информацию о ставках роялти, применяемых в различных отраслях промышленности (от авиационной до электротехнической), ставках роялти для различного оборудования (для железных дорог, очистки воды, электронных устройств и пр.) и отдельных видов продукции (от авиационной техники до ЭВМ).</p> <p>При применении стандартных ставок роялти <u>используются различные поправочные коэффициенты</u>, определяемые в зависимости от вида лицензии (исключительная, неисключительная), степени ценности технологии и прочих факторов.</p> <p>Применяется при заключении лицензионного договора.</p>
Рейтинговый метод	<p>Рейтинговый метод применим в большей степени, когда не подходит ни рыночный метод, ни метод отраслевых стандартных ставок, то есть оцениваемая сделка является уникальной.</p> <p>Суть рейтингового метода заключается в построении системы формализованных критериев, на основании которой производится сопоставление оцениваемой сделки со сделками, относящимися к другим сферам или рынкам применения технологий.</p> <p>Таковыми критериями могут выступать значимость результата интеллектуальной деятельности, востребованность на рынке, правовая охрана результата (заявка/получен патент), размер рынка, наличие конкурентов, затраты на создание результата и иные критерии.</p> <p>Пример рейтингового метода достаточно подробно описан в Практическом руководстве по оценке активов РОСНАНО (2010): «...В простейшем случае рейтинговый метод может применяться в качестве дополнения к</p>

	<p>методу отраслевых стандартов для выбора ставки роялти внутри отраслевого диапазона: - допустим, в результате анализа отраслевых ставок роялти Оценщик определил, что для оцениваемого НМА их уровень лежит в диапазоне 4–8%; - при анализе НМА были определены различные факторы, влияющие на его стоимость, которые были оценены по шкале от 0 до 100; - средневзвешенная оценка всех существенных факторов составила 82 балла; - в результате искомая ставка роялти составляет: 7,3% (= 4% + (8% – 4%) × 0,82). Наиболее существенным допущением при использовании данного метода является предположение, что все аналогичные НМА со ставками роялти 4% имеют нулевую оценку, а со ставками 8% – оценку 100 баллов. Очевидно, что данное допущение часто может не выполняться, в связи с этим использование рейтингового метода для расчета ставки роялти в рамках отраслевых диапазонов при возможности должно подкрепляться расчетами ставки с помощью других методов...»</p> <p>Применяется при заключении лицензионного договора.</p>
<p>Расчетный (доходный) метод (метод Новосельцева О.В.)</p>	<p>Данный метод заключается в осуществлении расчетов, по которым расчетное значение ставки роялти представляет собой отношение величины части прибыли лицензиата от производства и реализации продукции (товаров и услуг) по лицензии, приходящейся на долю лицензиара (прибыль лицензиара), к цене произведенной и реализованной лицензиатом продукции (товаров и услуг).</p> <p>Расчет производится по следующей формуле:</p> $P = \frac{\lambda \times P_e}{1 + P_e}$ <p>где P_e - рентабельность производства и реализации продукции по лицензии; λ - доля (часть) прибыли лицензиара в общем объеме прибыли лицензиата от производства и реализации продукции по лицензии (от 5 до 50%).</p> <p>Применяется профессиональными оценщиками. Может применяться при заключении лицензионного договора.</p>
<p>Правило 25%</p>	<p>В научной литературе данный метод встречается также с другими названиями: «25 Percent Rule», «правило бегунка», «правило от 25 до 33 процентов».</p> <p>Главная идея заключается в том, что лицензиар (правообладатель) получает от 25 % до 33 % прибыли в качестве роялти.</p> <p>Считается, что таким образом прибыль объективно распределяется между лицензиаром и лицензиатом.</p> <p>Применяется при заключении лицензионного договора.</p>

Следует обратить особое внимание, что крайне редко встречаются случаи, когда какой-либо из методов применяется изолированно, без сопутствующего применения остальных. Применение перечисленных методов определения ставки роялти, как правило, требует привлечения профессиональных оценщиков.

Решение руководителя соответствующего структурного подразделения Университета о выборе размеров роялти следует согласовывать с подразделениями Финансовой дирекции и Правового управления.

Базовой для расчета размера роялти могут выступать:

- валовой доход (эффективный валовой доход, сумма продаж, объем реализации);
- чистый доход;
- дополнительная прибыль (возникающая у предприятия, купившего и использующего ОИС);
- цена единицы (партии) продукции;
- себестоимость;
- единичная мощность цеха (производства);
- стоимость основного переработанного сырья и др.

4.5. В случае установления режима *совместного правообладания* в Договоре необходимо указать:

- что *исключительное право* принадлежит Университету и его *контрагенту* совместно;
- *результаты интеллектуальной деятельности*, в отношении которых устанавливается режим *совместного правообладания*;
- наименование стороны, осуществляющей управление *результатами интеллектуальной деятельности* и правами на них, в частности, уполномоченной на:
 - принятие решений о предоставлении правовой охраны и об обеспечении мер правовой защиты;
 - распоряжение *исключительным правом*;
 - определение условий лицензирования результатов проекта, исходя из вида таких результатов,
 - определение порядка прекращения правовой охраны результатов или прекращения *исключительного права* одной из сторон;
- порядок распределения долей доходов и расходов между сторонами, в частности:
 - доходов от:
 - использования результата каждой стороной. Например, право *контрагента* или НИУ ВШЭ участвовать в доходах НИУ ВШЭ или *контрагента* от использования результатов проекта, в том числе от продаж продукции;
 - совместного использования результата;
 - распоряжения *исключительным правом*;
 - расходов:
 - по оплате пошлин за поддержание правовой охраны;
 - связанных, с зарубежным патентованием.
- порядок обмена информацией о результатах проекта.

В отсутствие согласованных между сторонами позиций по всем обозначенным выше вопросам, режим *совместного правообладания* является наименее приоритетным. В случае возникновения между НИУ ВШЭ и *контрагентом* разногласий, каждый из них способен существенно затруднить использование результатов проекта и распоряжение правами на них.

Пример формулировки условий Договора о совместном правообладании:

«Исключительное право и право на получение патента на все охраняемые и охраноспособные результаты, созданные или полученные при выполнении настоящего Договора или в связи с ним, которым предоставляется или может быть предоставлена правовая охрана как результатам интеллектуальной деятельности, принадлежит Заказчику и Исполнителю совместно.

Вариант 1: Стороны договорились, что использование указанных результатов и распоряжение правами на них будет осуществляться на основании соглашения о совместном правообладании, заключаемом правообладателями (Заказчиком и Исполнителем) после создания этих результатов.

Вариант 2: Стороной, осуществляющей управление *исключительным правом*, принадлежащим Заказчику и Исполнителю совместно, от имени Заказчика и Исполнителя, является Исполнитель/Заказчик [Университет] (далее – Управляющая сторона).

Управление указанным *исключительным правом* включает в себя следующие правомочия Управляющей стороны:

- самостоятельное принятие решений о предоставлении, поддержании или прекращении правовой охраны, в том числе о государственной регистрации указанных результатов или их частей в федеральном органе исполнительной власти по интеллектуальной собственности и федеральном органе исполнительной власти по селекционным достижениям, и о принятии мер правовой защиты;

- самостоятельное осуществление *исключительного права*, в том числе распоряжение *исключительным правом*.

Заказчик и Исполнитель вправе использовать указанные результаты по своему усмотрению, в том числе для подготовки публикаций с использованием указанных результатов.

Сторона, не являющаяся Управляющей стороной, принимает на себя обязательства по оказанию должного содействия Управляющей стороне в связи с осуществлением последним своих правомочий, в частности, обязательства по предоставлению всей необходимой информации, материалов и документов, взаимодействию с работниками контрагента – авторами указанных результатов, совершению всех необходимых платежей, связанных с предоставлением правовой охраны и ее поддержанием, и принятием мер правовой защиты, подписанию заявок, заявлений, уведомлений, отзывов, ответов и иных документов, касающихся управления правом на указанные результаты, предоставлению вновь получаемой информации, касающейся указанных результатов.

Заказчик и Исполнитель соглашаются, что распределение доходов и расходов между ними будет осуществляться в следующих пропорциях:

- доходы:
 - доходы от использования указанных результатов каждой стороной (самостоятельно одной из сторон) остаются в распоряжении стороны, получившей соответствующие доходы;
 - доходы от совместного использования указанных результатов распределяются между правообладателями в равных долях;
 - доходы от распоряжения исключительным правом распределяются между правообладателями в равных долях;
- расходы:
 - расходы по оплате услуг и пошлин за предоставление и поддержание правовой охраны распределяются между правообладателями в равных долях;
 - расходы, связанные с принятием мер правовой защиты, распределяются между правообладателями в равных долях;
 - иные расходы, связанные с указанными результатами, распределяются между правообладателями по дополнительному соглашению между ними, а, в отсутствие такого соглашения, распределяются между ними в равных долях.

В случае, если Сторона, не являющаяся Управляющей стороной, уклоняется или уклонился от совместного несения расходов (осуществления расходов в своей части), связанных с предоставлением и поддержанием правовой охраны и/или принятием мер правовой защиты, Управляющая сторона вправе нести такие расходы самостоятельно с последующим истребованием соответствующих расходов со Стороны, не являющейся Управляющей стороной, за исключением расходов, связанных с патентованием (регистрацией) соответствующих результатов в иностранных государствах (за рубежом), если решение о предоставлении такой правовой охраны принято Управляющей стороной единолично, без учета мнения другой стороны, и/или удержания сумм таких расходов из доли Стороны, не являющейся Управляющей стороной, причитающейся такой стороне в соответствии с принятыми между сторонами пропорциями распределения доходов.»

4.6. Если Договор является договором авторского заказа (см. приложение 2 к Рекомендациям) и:

4.6.1. за Университетом следует закрепить *исключительное право* – в Договоре необходимо указать:

– что *исключительное право* передается (переходит, отчуждается) *исполнителем* Университету в полном объеме;

– *результаты интеллектуальной деятельности*, в отношении которых Университетом приобретаетс^я данное право;

– момент, с которого Университет приобретает такое право;

– размер вознаграждения за приобретение Университетом *исключительного права* или порядок определения этого размера. Если по каким-либо причинам установить в Договоре размер вознаграждения или порядок его определения не представляется возможным, допускается прямое указание на то, что *исключительное право* приобретаетс^я Университетом безвозмездно.

Неуказание в договоре авторского заказа:

– способов использования результатов интеллектуальной деятельности, и/или условий о вознаграждении приводит к неполучению Университетом права использования указанных результатов;

– вида лицензии означает, что такая лицензия считается неисключительной (исполнитель будет вправе предоставлять иным лицам аналогичные лицензии);

– возможности заключения Университетом сублицензионных договоров означает, что он не вправе предоставлять право использования результатов интеллектуальной деятельности иным лицам без дополнительного разрешения исполнителя;

– территории использования означает, что Университет будет вправе использовать результаты интеллектуальной деятельности только на территории Российской Федерации.

– срока использования означает, что такой срок составит 5 лет;

– на отсутствие обязанности у Университета предоставлять исполнителю отчеты об использовании результатов интеллектуальной деятельности означает, что Университет будет обязан предоставлять такие отчеты.

Пример формулировки условий Договора о возмездном приобретении Университетом исключительного права по договору авторского заказа:

«По итогам выполнения работ [оказания услуг] должны быть получены следующие результаты, являющиеся результатами интеллектуальной деятельности:

- база данных «____», содержащая массив первичных данных, сгруппированных...
- программа для ЭВМ «____», обладающая следующими функциональными возможностями...
- произведение искусства – дизайн-графика «____», соответствующая следующим требованиям....

Исключительное право на указанные результаты интеллектуальной деятельности переходит к Заказчику в полном объеме с момента подписания Сторонами акта сдачи-приемки результатов работ. Вознаграждение за приобретение Заказчиком такого права составляет 10 % от общей цены Договора и включено в эту цену.

4.6.2. за Университетом следует закрепить *право использования* – в Договоре необходимо указать:

- что *исключительное право* принадлежит *исполнителю*;
- что Университету предоставляется *право использования*;
- *результаты интеллектуальной деятельности*, в отношении которых Университет получает *данное право*;

- момент, с которого Университет получает такое право;
- способы, которыми Университет планирует *использовать результаты интеллектуальной деятельности* (такие способы неисчерпывающим образом перечислены в [пункте 2 статьи 1270](#) Гражданского кодекса РФ);

- размер вознаграждения за предоставление Университету *права использования* или порядок определения такого размера. Если по каким-либо причинам установить в Договоре размер вознаграждения или порядок его определения не представляется возможным, допускается прямое указание на то, что *право использования* приобретается Университетом безвозмездно;

- вид лицензии (исключительная или неисключительная);
- возможность заключения Университетом сублицензионных договоров;
- территорию, на которой допускается использование *результатов интеллектуальной деятельности* (Российская Федерация, субъект Российской Федерации, весь мир и др.);

- срок *использования результатов интеллектуальной деятельности* (в течение всего срока действия *исключительного права* или в течение ограниченного периода времени);

- на отсутствие обязанности у Университета предоставлять *исполнителю* отчеты об *использовании результатов интеллектуальной деятельности*.

Пример формулировки условий Договора о закреплении права использования за Университетом в договоре авторского заказа:

«Исключительное право на результат интеллектуальной деятельности, указанный в пункте 4.2 Договора (далее – РИД), принадлежит Автору. С момента подписания акта сдачи-приемки выполненных работ [оказанных услуг] Заказчику предоставляется право использования РИД, на условиях неисключительной лицензии на территории всего мира в течение всего срока действия исключительного права на РИД путем:

- воспроизведения и распространения РИД, и его переработки, в том числе подготовки на его базе статей, публикаций, переводов и пр.;
- размещения РИД в сети Интернет;
- извлечения из РИД информации и материалов, и последующего их использования в любой форме и любым способом;
- а также иными способами, предусмотренными абзацами 1-11 пункта 2 статьи 1270 Гражданского кодекса Российской Федерации.

Заказчик не обязан предоставлять Автору отчеты об использовании РИД и вправе заключать в отношении этого РИД сублицензионные договоры с любыми третьими лицами.

Вознаграждение Автора за предоставление им Заказчику права использования составляет 10 % от общей цены, указанной в пункте 3.1 Договора, и включено в эту цену».

4.7. Отсутствие в Договоре условий о закреплении *интеллектуальных прав* за какой-либо из его сторон означает, что *распределение интеллектуальных прав*

осуществляется на основании закона.

Предусмотренные российским законодательством правила *распределения интеллектуальных прав* при отсутствии соответствующих условий в Договоре, приведены в [приложении 5](#) к Рекомендациям.

4.8. Если *распределение интеллектуальных прав* по закону соответствует интересам Университета, условия о *распределении таких прав* допускается не включать в Договор в любом из следующих случаев:

– включение таких условий по объективным причинам затруднительно или невозможно;

Пример такой ситуации: Университет заключает Договор, являющийся государственным (муниципальным) контрактом, в который внести соответствующие изменения если и возможно, то крайне затруднительно.

– включение таких условий может повлечь значительные временные затраты на согласование и подписание Договора;

– *контрагент* Университета возражает против внесения в Договор указанных условий.

5. Формулирование условий Договора, дополняющих условия о распределении интеллектуальных прав

5.1. Помимо отражения в проекте Договора условий о *распределении интеллектуальных правах* в нем также важно предусмотреть иные соответствующие интересам Университета условия, связанные с *результатами интеллектуальной деятельности*.

5.2. В случаях, когда Университет является **заказчиком** и **за ним закрепляются интеллектуальные права**, в Договоре рекомендуется предусмотреть:

5.2.1. Обязанность *исполнителя* при исполнении Договора получать согласие *Университета на использование результатов интеллектуальной деятельности*, права на которые принадлежат третьим лицам и которые он планирует использовать.

Пример формулировки условия Договора: «Исполнитель обязуется в письменной форме согласовывать с Заказчиком необходимость использования результатов интеллектуальной деятельности, имущественные интеллектуальные права на которые принадлежат третьим лицам, а также приобретение прав на их использование».

5.2.2. гарантию *исполнителя* о приобретении Университетом в рамках Договора *интеллектуальных прав*, свободных от имущественных требований третьих лиц, и ответственность за необеспечение действительности данной гарантии.

Пример формулировки условия Договора: «Исполнитель гарантирует, что он будет являться единственным правообладателем результатов интеллектуальной деятельности, указанных в пункте 5.1 Договора, и что заключение и исполнение Договора не нарушит прав и законных интересов третьих лиц. В случае предъявления Заказчику претензий в связи с исполнением Договора со стороны третьих лиц, Исполнитель обязуется за свой счет предпринять все необходимые действия, исключающие возникновение (или обеспечивающие возмещение уже понесенных) расходов и убытков Заказчика, связанных с подобными претензиями».

5.2.3. обязанность *исполнителя* обеспечить Университету возможность *использовать результаты интеллектуальной деятельности* без указания имен их авторов.

Пример формулировки условия Договора: «До момента передачи Заказчику материального носителя с Видеокурсом согласно пункту 4.2 Договора, Исполнитель обязуется получить у авторов, участвующих в создании Видеокурса, разрешения на его использование Заказчиком

В соответствии с [пунктом 1 статьи 1265 ГК РФ](#) невключение в Договор данной обязанности будет требовать от Университета, при использовании им результатов интеллектуальной деятельности, указания имен всех их авторов либо самостоятельного получения у таких авторов соответствующих согласий на использование результатов без указания их имен.

и любыми иными определяемыми им лицами без указания имен таких авторов».

5.2.4. обязанность Исполнителя обеспечить Университету возможность корректировать, сокращать и дополнять результаты интеллектуальной деятельности.

Пример формулировки условия Договора: «Исполнитель обязуется получить у авторов, участвующих в создании результатов, перечисленных в пункте 3.1 Договора, согласия на снабжение данных результатов Заказчиком и любыми иными определяемыми им лицами иллюстрациями, предисловиями, послесловиями, комментариями или иными пояснениями и сопроводительными надписями, а также на внесение изменений, сокращений и дополнений в такие результаты».

В соответствии с пунктом 1 статьи 1266 ГК РФ невключение в Договор данной обязанности не позволит Университету корректировать, сокращать и дополнять результаты интеллектуальной деятельности без получения соответствующих согласий их авторов.

5.3. В случае отражения в Договоре условий о конфиденциальности информации, необходимо, чтобы такие условия:

– не противоречили условиям Договора, касающимся возможности Университета использовать результаты интеллектуальной деятельности способами, связанными с раскрытием таких результатов третьим лицам.

Пример противоречия условия Договора о распределении интеллектуальных прав условию о конфиденциальности:

«3. Исключительное право на результаты интеллектуальной деятельности, указанные в пункте 5.4 Договора, принадлежит Заказчику. Исполнитель вправе использовать такие результаты на основании неисключительной лицензии на условиях, указанных в пункте 5.5 Договора.

...
7. В рамках Договора конфиденциальной признается информация, касающаяся результатов исполнения обязательств Сторонами, в том числе результатов интеллектуальной деятельности. Ни одна из Сторон не вправе без письменного разрешения другой стороны разглашать такую информацию».

В данном примере реализация любой стороной Договора своих интеллектуальных прав ставится в зависимость от получения разрешения от другой стороны Договора на осуществление таких способов использования, которые связаны с раскрытием результатов интеллектуальной деятельности (доведение до всеобщего сведения, распространение и пр.).

Примеры формулирования условий о конфиденциальности, которые не противоречат условиям об интеллектуальных правах:

1. «Истечение срока действия Договора освобождает Исполнителя [Заказчика] от обязанности по сохранению конфиденциальной информации в тайне в отношении результатов, указанных в пункте ___ Договора».

2. «Вся информация, ставшая известной при исполнении Договора, за исключением информации, касающейся результатов, указанных в пункте 5.4 Договора, признается конфиденциальной и не может быть передана Стороной третьим лицам, за исключением случаев, установленных российским законодательством».

3. «К конфиденциальной информации относятся любые сведения, в отношении которых одной из Сторон (обладателем) прямо определена их конфиденциальность путем указания на материальных носителях с такой информацией грифа «Конфиденциально» либо путем направления другой Стороне соответствующего письма».

5.4. При заключении Договора, в котором отсутствуют обязательства по обеспечению конфиденциальности информации, следует учитывать, что согласно российскому законодательству:

– в отношении договоров на выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ конфиденциальной информацией для обеих сторон являются сведения, касающиеся предмета Договора, хода его исполнения и полученных результатов (см. статью 771 ГК РФ);

– в отношении договоров подряда и возмездного оказания услуг конфиденциальной информацией для обеих сторон являются сведения о результатах, если они связаны с новыми решениями и техническими знаниями, а также информация, которая при толковании Договора может быть расценена как коммерческая тайна (см. статьи 727 и 783 ГК РФ);

– в отношении договора авторского заказа условия о конфиденциальности какой-либо информации законом не устанавливаются.

6. Иные рекомендации

6.1. Если Договор, являющийся государственным (муниципальным) контрактом, предполагает закрепление *интеллектуальных прав* за Российской Федерацией, субъектом Российской Федерации или муниципальным образованием и Университету требуется привлечение соисполнителей – рекомендуется привлекать таких соисполнителей, которые готовы передать указанные права на созданные ими *результаты интеллектуальной деятельности*. Возможность такой передачи целесообразно согласовать с потенциальными соисполнителями до момента заключения государственного (муниципального) контракта.

6.2. После подписания акта о завершении исполнения Договора, по условиям которого исключительное право закрепляется за Университетом, структурное подразделение, ответственное за исполнение Договора, должно уведомить об этом [Отдел правового сопровождения научной деятельности и вопросов интеллектуальной собственности Правового управления](#) (по телефону или посредством электронной почты).

Уведомление [Отдела правового сопровождения научной деятельности и вопросов интеллектуальной собственности Правового управления](#) о завершении исполнения Договора необходимо для того, чтобы этот отдел осуществил процедуру учета результатов интеллектуальной деятельности, исключительное право на которое принадлежит Университету.

Кроме того, обязанность по уведомлению указанного отдела установлена локальным актом Университета – пунктом 2.1.2 [Административного регламента администрирования договора](#).

6.3. После подготовки проекта Договора и предоставления его на согласование в [Правовое управление](#) или [Дирекцию по корпоративным закупкам и торгам](#), необходимо иметь в виду, что данные подразделения исходят из презумпции понимания структурными подразделениями Университета условий направляемого ими на согласование Договора и способности к его исполнению. Поэтому, в случае неясности каких-либо условий Договора, связанных с интеллектуальной собственностью, рекомендуется обратиться в [Отдел правового сопровождения научной деятельности и вопросов интеллектуальной собственности Правового управления](#) за их разъяснением.

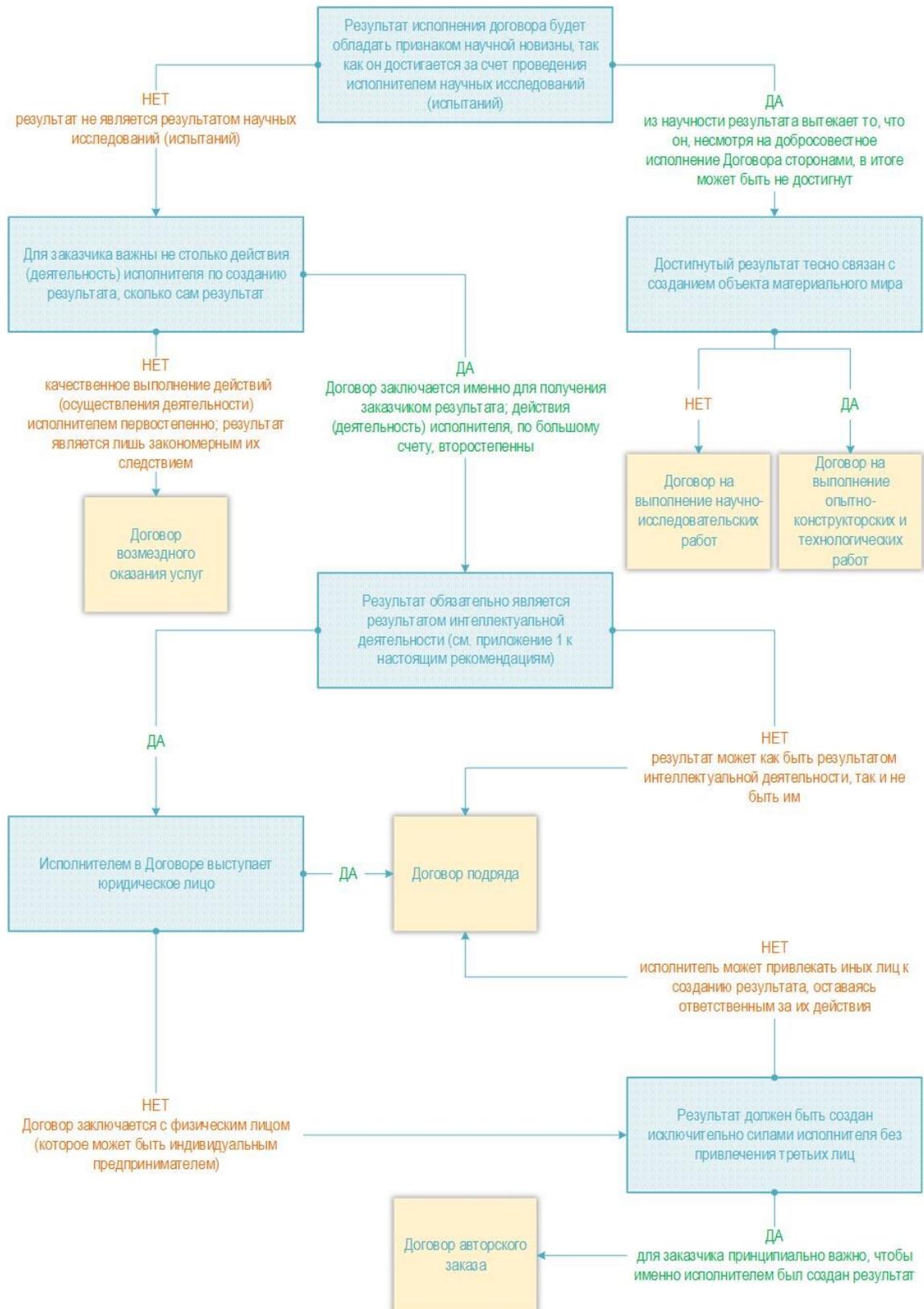
Приложение 1
к Рекомендациям по вопросам заключения
гражданско-правовых договоров, связанных
с созданием результатов интеллектуальной
деятельности

Виды результатов интеллектуальной деятельности, встречающихся в деятельности Университета

№	Вид результата интеллектуальной деятельности	Определение результата интеллектуальной деятельности	Критерии охраноспособности результата интеллектуальной деятельности	Примеры результатов интеллектуальной деятельности, характерные для Университета
1.	Произведение науки, литературы, искусства	Результат творческого труда человека, обладающий эстетической (рисунок, фотография, дизайн и пр.) или интеллектуальной (научная статья и пр.) ценностью.	– объективная форма выражения; – создание в результате творческого труда.	– научные статьи, отчеты, доклады, монографии; – УМК, учебные пособия, лекции, тесты; – методические пособия, руководства, справочники; – фотографии, рисунки, графика, чертежи; – научные, обучающие, рекламные, информационные видеоролики; – прозаическая, поэтическая литература, рекламные, информационные тексты; – дизайнерские решения, графики, схемы.
2.	Программа для ЭВМ	Представленная в объективной форме совокупность данных и команд, предназначенных для функционирования ЭВМ и других компьютерных устройств в целях получения определенного результата, включая подготовительные материалы, полученные в ходе разработки программы для ЭВМ, и порождаемые ею аудиовизуальные отображения	– электронная форма выражения; – создание в результате творческого труда.	– операционные системы; – офисные приложения; – антивирусные программы; – прикладные программы.
3.	База данных	Представленная в объективной форме совокупность самостоятельных материалов (статей, расчетов, нормативных актов, судебных решений и иных подобных материалов), систематизированных таким образом, чтобы эти материалы могли быть найдены и обработаны с помощью электронной вычислительной машины (ЭВМ).	– электронная форма выражения; – создание в результате творческого труда.	– систематизированные результаты мониторинговых исследований; – базы нормативных актов; – базы экономических показателей; – базы опросов; – системы обработки, хранения и вывода данных финансовой отчетности; – электронные учебники; – статистические сборники.

4.	Материалы базы данных	Любые материалы, вне зависимости от наличия в них творческого элемента, содержащиеся в базе данных.	Материалы должны содержаться в базе данных, создание которой требовало существенных финансовых, материальных, организационных или иных затрат либо количество таких материалов (самостоятельных информационных элементов) должно быть более 10 000.	<ul style="list-style-type: none"> – научные статьи; – нормативные правовые акты; – судебные постановления; – цифры; – даты; – фамилии, имена, отчества; – названия организаций.
5.	Изобретение	Не очевидное для понимания среднего специалиста в соответствующей области техническое решение, являющееся новым и промышленно применимым. Законодательное определение изобретения содержится в пункте 1 статьи 1350 ГК РФ.	<ul style="list-style-type: none"> – новизна; – изобретательский уровень (<i>неочевидность для специалиста в соответствующей области</i>); – промышленная применимость. <p>В случае соответствия изобретения указанным критериям возможно получить на него патент. Только при наличии патента изобретение охраняется законом.</p>	<ul style="list-style-type: none"> – устройства (конструкции и изделия); – способы (процессы осуществления действий над материальным объектом с помощью материальных средств); – вещества (химические соединения; композиции (составы, смеси); продукты ядерного превращения)
6.	Полезная модель	Техническое решение, являющееся новым и промышленно применимым, безотносительно тому, очевидно оно для понимания средним специалистом в соответствующей области или нет. Законодательное определение полезной модели содержится в пункте 1 статьи 1351 ГК РФ.	<ul style="list-style-type: none"> – новизна; – промышленная применимость. <p>В случае соответствия полезной модели указанным критериям возможно получить на него патент. Только при наличии патента полезная модель охраняется законом.</p>	устройства (конструкции и изделия)
7.	Секреты производства (ноу-хау)	Сведения любого характера (производственные, технические, экономические, организационные и другие) о результатах интеллектуальной деятельности в научно-технической сфере и о способах осуществления профессиональной деятельности, имеющие действительную или потенциальную коммерческую ценность вследствие неизвестности их третьим лицам, если к таким сведениям у третьих лиц нет свободного доступа на законном основании и обладатель таких сведений принимает разумные меры для соблюдения их конфиденциальности, в том числе путем введения режима коммерческой тайны.	<ul style="list-style-type: none"> – действительная или потенциальная коммерческая ценность; – неизвестность третьим лицам; – обеспечение их конфиденциальности. 	<ul style="list-style-type: none"> – сведения о сущности незапатентованного изобретения, полезной модели; – сведения о методах, процессах, технологиях, профессиональном опыте или иных объектах, имеющих коммерческую ценность, но лишенных способности охраняться патентом; – методики, методологии; – алгоритмы; – бизнес-решения.

**Алгоритм определения вида договора, в ходе которого создаются или могут быть
созданы результаты интеллектуальной деятельности**



Наиболее распространенные модели распределения интеллектуальных прав. Примеры формулировок для распределения прав

Модели закрепления исключительного права (права на получение патента) за Университетом

МОДЕЛЬ 1		
Вид права	Исключительное право	Право использования
Обладатель	право на получение патента	
Университет	+	—
Контрагент Университета	—	—

Данная модель отражается в Договоре в случае необходимости получения Университетом абсолютной монополии на использование результатов интеллектуальной деятельности и распоряжение правами на них

МОДЕЛЬ 2		
Вид права	Исключительное право	Право использования
Обладатель	право на получение патента	
Университет	+	—
Контрагент Университета	—	+

Данная модель отражается в Договоре в случае необходимости предоставления контрагенту Университета возможности использовать результаты интеллектуальной деятельности в определенных пределах

Модели 1 и 2 должны быть отражены в Договоре в случаях, предусмотренных пунктом 3.2 Рекомендаций.

Модели закрепления исключительного права (права на получение патента) за контрагентом Университета

Модель закрепления исключительного права Университетом и его контрагентом

МОДЕЛЬ 3		
Вид права	исключительное право	Право использования
Обладатель	право на получение патента	
Университет	—	+
Контрагент Университета	+	—

Данная модель отражается в Договоре в случае необходимости получения Университетом возможности использовать результаты интеллектуальной деятельности в определенных пределах

МОДЕЛЬ 4		
Вид права	исключительное право	Право использования
Обладатель	право на получение патента	
Университет	+	—
Контрагент Университета	+	—

Данная модель отражается в Договоре в случае необходимости получения Университетом и его контрагентом равноправной возможности использовать результаты интеллектуальной деятельности и распоряжаться правами на них

Модель 3 должна быть отражена в Договоре в случае, предусмотренном пунктом 3.3 Рекомендаций.

Модель 4 должна быть отражена в Договоре в случае, предусмотренном пунктом 3.5 Рекомендаций.

Примеры формулировок для распределения прав

право Университета	формулировка для применения в договоре, контракте, соглашении*
исключительное право	<p>Исключительное право и право на получение патента на все охраняемые и охраноспособные результаты, созданные или полученные при выполнении настоящего договора [контракта, соглашения] или в связи с ним, которым предоставляется или может быть предоставлена правовая охрана как результатам интеллектуальной деятельности, принадлежит Университету (НИУ ВШЭ).</p>
право использования	<p>Исключительное право на охраняемые и охраноспособные результаты, созданные при выполнении настоящего договора [контракта, соглашения], которым предоставляется или может быть предоставлена правовая охрана как результатам интеллектуальной деятельности, принадлежит контрагенту Университета (НИУ ВШЭ).</p> <p>Университет (НИУ ВШЭ) вправе использовать указанные результаты путем:</p> <ul style="list-style-type: none"> - воспроизведения и распространения таких результатов, и их переработки, в том числе подготовки на их базе статей, публикаций, переводов и пр.; - размещения результатов в сети Интернет; - извлечения из результатов выполненных работ информации и материалов и последующего их использования в любой форме и любым способом; - изготовления, применения и продажи продукта или изделия, в котором использованы результаты; - осуществления запатентованного способа, являющегося результатом проекта, в том числе для получения продукта, при функционировании устройства, а также путем применения такого способа; - а также иными способами, предусмотренными абзацами 1-11 пункта 2 статьи 1270, абзацами 1-5 пункта 2 статьи 1358 Гражданского кодекса Российской Федерации. <p>Использование указанных результатов приведенными способами может осуществляться, в том числе при изготовлении изделий и реализации экономических и организационных решений, а также в деятельности, направленной на получение дохода и прибыли.</p> <p>Право использования Университета (НИУ ВШЭ) предоставляется на весь срок действия исключительного права на территории всего мира (всех стран мира) на условиях безвозмездной простой (неисключительной) лицензии в соответствии со статьями 1296 и 1371 Гражданского кодекса Российской Федерации.</p> <p>У Университета (НИУ ВШЭ) не возникает обязательств по предоставлению отчетов об использовании указанных результатов контрагенту.</p> <p>Университет (НИУ ВШЭ) вправе предоставлять право использования указанных результатов третьим лицам в пределах тех способов использования, которые ему предоставлены.</p> <p>Контрагент принимает на себя следующие обязательства:</p> <ul style="list-style-type: none"> - осуществлять поддержание правовой охраны указанных результатов на протяжении всего срока действия исключительного права, предусмотренного Гражданским кодексом Российской Федерации; - осуществлять предварительное уведомление о намерении прекращения поддержания правовой охраны и предложение передачи исключительного права Университету (НИУ ВШЭ) на безвозмездной или иной льготной основе. <p>Приведенные обязательства контрагента сохраняют свое действие на протяжении всего срока действия исключительного права на указанные результаты, вне зависимости от срока действия договора [контракта, соглашения].</p>

<p>исключительно право совместно с контрагентом</p>	<p>Исключительное право и право на получение патента на все охраняемые и охраноспособные результаты, созданные или полученные при выполнении настоящего договора [контракта, соглашения] или в связи с ним, которым предоставляется или может быть предоставлена правовая охрана как результатам интеллектуальной деятельности, принадлежит Университету (НИУ ВШЭ) и контрагенту совместно.</p> <p>Стороной, осуществляющей управление исключительным правом, принадлежащим Университету (НИУ ВШЭ) и контрагенту совместно, от имени Университета (НИУ ВШЭ) и контрагента, является Университет (НИУ ВШЭ) (далее – Управляющая сторона). Управление указанным исключительным правом включает в себя следующие правомочия Управляющей стороны:</p> <ul style="list-style-type: none"> • самостоятельное принятие решений о предоставлении, поддержании или прекращении правовой охраны, в том числе о государственной регистрации указанных результатов или их частей в федеральном органе исполнительной власти по интеллектуальной собственности и федеральном органе исполнительной власти по селекционным достижениям, и о принятии мер правовой защиты; • самостоятельное осуществление исключительного права, в том числе распоряжение исключительным правом. <p>Университет (НИУ ВШЭ) и контрагент вправе использовать указанные результаты по своему усмотрению, в том числе для подготовки публикаций с использованием указанных результатов.</p> <p>Сторона, не являющаяся Управляющей стороной, принимает на себя обязательства по оказанию должного содействия Управляющей стороне в связи с осуществлением последним своих правомочий, в частности, обязательства по предоставлению всей необходимой информации, материалов и документов, взаимодействию с работниками контрагента – авторами указанных результатов, совершению всех необходимых платежей, связанных с предоставлением правовой охраны и ее поддержанием, и принятием мер правовой защиты, подписанию заявок, заявлений, уведомлений, отзывов, ответов и иных документов, касающихся управления правом на указанные результаты, предоставлению вновь получаемой информации, касающейся указанных результатов. Университет (НИУ ВШЭ) и контрагент соглашаются, что распределение доходов и расходов между ними будет осуществляться в следующих пропорциях:</p> <ul style="list-style-type: none"> • доходов от: <ul style="list-style-type: none"> ○ использования указанных результатов каждой стороной (самостоятельно одной из сторон) остаются в распоряжении стороны, получившей соответствующие доходы; ○ совместного использования указанных результатов распределяются между правообладателями в равных долях; ○ распоряжения исключительным правом распределяются между правообладателями в равных долях; • расходов: <ul style="list-style-type: none"> ○ по оплате услуг и пошлин за предоставление и поддержание правовой охраны распределяются между правообладателями в равных долях; ○ связанных с принятием мер правовой защиты, распределяются между правообладателями в равных долях; ○ иных, связанных с указанными результатами, распределяются между правообладателями по дополнительному соглашению между ними, а, в отсутствие такого соглашения, распределяются между ними в равных долях. • доходы:
---	---

	<ul style="list-style-type: none">○ доходы от использования указанных результатов каждой стороной (самостоятельно одной из сторон) остаются в распоряжении стороны, получившей соответствующие доходы;○ доходы от совместного использования указанных результатов распределяются между правообладателями в равных долях;○ доходы от распоряжения исключительным правом распределяются между правообладателями в равных долях;● расходы:<ul style="list-style-type: none">○ расходы по оплате услуг и пошлин за предоставление и поддержание правовой охраны распределяются между правообладателями в равных долях;○ расходы, связанные с принятием мер правовой защиты, распределяются между правообладателями в равных долях;○ иные расходы, связанные с указанными результатами, распределяются между правообладателями по дополнительному соглашению между ними, а, в отсутствие такого соглашения, распределяются между ними в равных долях. <p>В случае, если Сторона, не являющаяся Управляющей стороной, уклоняется или уклонился от совместного несения расходов (осуществления расходов в своей части), связанных с предоставлением и поддержанием правовой охраны и/или принятием мер правовой защиты, Управляющая сторона вправе нести такие расходы самостоятельно с последующим истребованием соответствующих расходов со Стороны, не являющейся Управляющей стороной, за исключением расходов, связанных с патентованием (регистрацией) соответствующих результатов в иностранных государствах (за рубежом), если решение о предоставлении такой правовой охраны принято Управляющей стороной единолично, без учета мнения другой стороны, и/или удержания сумм таких расходов из доли Стороны, не являющейся Управляющей стороной, причитающейся такой стороне в соответствии с принятыми между сторонами пропорциями распределения доходов.</p>
--	--

Приложение 4
к Рекомендациям по вопросам заключения
гражданско-правовых договоров, связанных
с созданием результатов интеллектуальной
деятельности

Примеры использования Университетом результатов интеллектуальной деятельности¹

Случаи, когда результаты интеллектуальной деятельности считаются используемыми Университетом	Случаи, когда результаты интеллектуальной деятельности не считаются используемыми Университетом
Произведение науки, литературы, искусства	
<ol style="list-style-type: none"> 1. Включение произведения целиком либо его части в другое произведение. 2. Размещение произведения либо его части в интернете, в том числе на порталах Университета. 3. Издание произведения либо его части в виде книги, статьи в газете, журнале, в том числе в электронных издательствах. 4. Распространение (возмездная или безвозмездная передача третьим лицам) размноженных Университетом копий произведения. 5. Демонстрация (показ) произведения либо его части в презентациях, видеороликах, на телевидении, в местах общего пользования. 6. Дословное или близкое к дословному чтение (озвучивание) текстового произведения. 7. Перевод текстового произведения либо его части на иной язык. 8. Переработка произведения, то есть создание производного произведения (изменение логики изложения, лексических или семантических единиц, перерисовка, дорисовка, осветление и пр.). 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Изучение (прочтение) произведения в целях получения знаний, формирования собственных идей, аргументов, позиций и т.д. 2. Практическое применение описанных в произведении методик, алгоритмов, решений (за исключением произведений, являющихся архитектурным, дизайнерским, градостроительным или садово-парковым проектами).
Программа для ЭВМ	
<ol style="list-style-type: none"> 1. Установка программы для ЭВМ на компьютер. 2. Использование программы для ЭВМ по ее прямому назначению. 3. Копирование программы для ЭВМ с одного материального носителя (диска, флэш-карты, компьютера и т.д.) на другой материальный носитель. 4. Распространение (передача третьим лицам) размноженных Университетом копий программы для ЭВМ. 5. Публичная демонстрация функционала программы. 6. Перевод программы с одного компьютерного языка на другой. 7. Модификация, модернизация программы для ЭВМ, то есть создание производной программы для ЭВМ. 	<p>Использование программы для ЭВМ, которая не устанавливается на компьютер Университета, а размещена на сервере другого лица (например, правообладателя), и к которой у работников Университета имеется доступ через интернет-браузер.</p>

¹ В настоящем приложении приведены не все, но часто встречающиеся или вероятные способы использования Университетом результатов интеллектуальной деятельности. Университет считается использующим указанные результаты, когда приведенные в настоящем приложении способы использования реализуются работниками Университета и по его поручению (заданию). Инициативное использование работниками Университета результатов интеллектуальной деятельности для собственных нужд не является их использованием Университетом.

База данных	
<p><i>В отношении формы (структуры, оформления) базы данных:</i></p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Использование базы данных по ее прямому назначению. 2. Установка базы данных на компьютер (если база данных предусматривает такую возможность). 3. Копирование базы данных с материального носителя (диска, флэш-карты, компьютера и т.д.) на другой материальный носитель. 4. Размещение базы данных в интернете, в том числе на порталах Университета (если база данных предусматривает такую возможность). 5. Распространение (передача третьим лицам) размноженных Университетом копий базы данных; 6. Публичная демонстрация функционала базы данных. 7. Перевод базы данных с одного языка на другой. 8. Переработка, модификация, модернизация базы данных, то есть создание производной базы данных (включение в нее дополнительных разделов и/или материалов, изменение структуры и пр.). <p><i>В отношении содержания базы данных:</i></p> <p>Извлечение и последующее использование (размещение в аналитических докладах, статьях, на сайтах и пр.) материалов базы данных.</p>	<p>Изучение базы данных и содержащихся в ней материалов в целях получения знаний, формирования собственных идей, аргументов, позиций и т.д.</p>
Секрет производства (ноу-хау)	
<p>Практическое применение в деятельности Университета методик, алгоритмов, решений, составляющих секрет производства (ноу-хау).</p>	<p>Изучение методик, алгоритмов, решений, составляющих секрет производства (ноу-хау) в целях получения знаний, формирования собственных идей, аргументов, позиций и т.д. без предоставления (раскрытия) иным лицам полученной из секрета производства (ноу-хау) информации.</p>
Патентоспособные результаты	
<p>Создание и/или использование продукции, в которой содержится или в которой (через которую) выражается патентоспособный результат.</p>	<p>Использование продукции, в которой законно содержится или в которой (через который) законно выражается патентоспособный результат.</p>

**Положения законодательства Российской Федерации о распределении
интеллектуальных прав**

№	Вид РИД	Лицо, которому принадлежит исключительное право (право на получение патента) на созданный РИД	Права другой стороны договора в отношении созданного РИД
1. Если заключен Договор, не являющийся договором авторского заказа			
1.1. Если Договор является государственным (муниципальным) контрактом			
1.1.1.	Произведение	Исполнитель (п. 1 ст.1298, п. 1 ст. 1373, ст. 1471 ГК РФ)	Исполнитель (патентообладатель) по требованию государственного (муниципального) заказчика обязан предоставить указанному им лицу безвозмездную неисключительную лицензию на использование результатов интеллектуальной деятельности для государственных или муниципальных нужд. (п. 3 ст.1298, п. 4 ст. 1373 ГК РФ)
1.1.2.	База данных		
1.1.3.	Программа для ЭВМ		
1.1.4.	Результат, способный к патентованию в качестве изобретения		
1.1.5.	Результат, способный к патентованию в качестве полезной модели		
1.1.6.	Результат, способный к патентованию в качестве промышленного образца		
1.1.7.	Результат, способный быть ноу-хау		
1.2. Если Договор не является государственным (муниципальным) контрактом			
1.2.1. Если создание РИД было предусмотрено Договором			
1.2.1.1.	Произведение	Заказчик (п. 1 ст.1296 ГК РФ)	Исполнитель вправе, если договором не предусмотрено иное, использовать рассматриваемые результаты интеллектуальной деятельности для собственных нужд на условиях безвозмездной простой (неисключительной) лицензии в течение всего срока действия исключительного права. (п. 2 ст.1296 ГК РФ)
1.2.1.2.	База данных		
1.2.1.3.	Программа для ЭВМ		
1.2.1.4.	Результат, способный к патентованию в качестве изобретения	Указанные результаты не могут являться предметом договора	
1.2.1.5.	Результат, способный к патентованию в качестве полезной модели		
1.2.1.6.	Результат, способный к патентованию в	Заказчик	Исполнитель вправе, если договором не предусмотрено

	качестве промышленного образца	(п. 1 ст.1372 ГК РФ)	иное, использовать такой промышленный образец для собственных нужд на условиях безвозмездной простой (неисключительной) лицензии в течение всего срока действия патента. (п. 2 ст.1372 ГК РФ)
1.2.1.7.	Результат, способный быть ноу-хау		Права заказчика на использование ноу-хау законодательством не предусмотрено.
1.2.2. Если создание РИД не было предусмотрено Договором			
1.2.2.1.	Произведение	Исполнитель (абз. 1 п. 1 ст.1297, абз. 1 п. 1 ст. 1371, ст. 1471 ГК РФ)	Заказчик вправе, если договором не предусмотрено иное, использовать рассматриваемые результаты интеллектуальной деятельности в целях, для достижения которых был заключен соответствующий договор, на условиях простой (неисключительной) лицензии в течение всего срока действия исключительного права (действия патента) без выплаты за такое использование произведения дополнительного вознаграждения (абз. 2 п. 1 ст. 1297, абз. 2 п. 1 ст. 1371, ст. 1471 ГК РФ)
1.2.2.2.	База данных		
1.2.2.3.	Программа для ЭВМ		
1.2.2.4.	Результат, способный к патентованию в качестве изобретения		
1.2.2.5.	Результат, способный к патентованию в качестве полезной модели		
1.2.2.6.	Результат, способный к патентованию в качестве промышленного образца		
1.2.2.7.	Результат, способный быть ноу-хау		
2. Если заключен договор авторского заказа			
2.1.	Произведение	Исполнитель (п. 5 ст.1296, ст. 1288 ГК РФ)	Права заказчика на использование объектов авторских прав законодательством не предусмотрено.
2.2.	База данных		
2.3.	Программа для ЭВМ		
2.4.	Результат, способный к патентованию в качестве изобретения	Данные результаты не могут создаваться по договору авторского заказа	
2.5.	Результат, способный к патентованию в качестве полезной модели		
2.6.	Результат, способный к патентованию в качестве промышленного образца		
2.7.	Результат, способный быть ноу-хау		

Расширенный перечень стандартных ставок роялти

в процентах от цены единицы продукции или от суммы продаж (объема реализации)

Источник: статья Азгальдова Г.Г. и Карповой Н.Н. «Вознаграждение за использование интеллектуальной собственности», журнал «Московский оценщик», 2000 г.

№	Объекты применения ставок роялти	Роялти Р в %
<i>Отрасли промышленности:</i>		
1	Авиационная	6-10
2	Автомобильная	1-3
3	Инструментальная	3-5
4	Металлургическая	5-8
5	Потребительских товаров длительного пользования	5
6	Потребительских товаров массового спроса с малым сроком использования	0,2-1,5
7	Сельскохозяйственного машиностроения	4,5
8	Станкостроительная	4,7-7,5
9	Строительного машиностроения	4,5
10	Текстильная	3-6
11	Фармацевтическая	2-5
12	Химическая	2-4
13	Химического машиностроения	4-7
14	Электронная	4-10
15	Электротехническая	1-5
<i>Оборудование для:</i>		
1	железных дорог	3-5
2	канцелярских работ	3
3	котельных	5
4	литейного производства	1,5-2,0
5	медицины	4-8
6	металлообработки	4,5
7	металлургической промышленности	5-8
8	обработка поверхностей	6-7
9	общепромышленных целен	5,5
10	очистки воды	5

11	пищевой промышленности	4
12	подъемно-транспортное оборудование	5
13	полиграфии	4
14	радиосвязи	7
15	самолетостроения	6-10
16	сварочных работ	3,5-5
17	связи	7
18	сигнализации	1-1,5
19	специальных целей	6
20	судов (речных и морских)	3-5
21	текстильной промышленности	3-6
22	транспорта	5
23	химической промышленности	3-5
24	холодильных установок общего назначения	2-4
25	холодильных установок для промышленности	4-6
26	цементных заводов	3-5
27	электронных устройств	4-8
28	электротехники	4-7
Отдельные виды продукции:		
1	Авиационная техника	6-10
2	Автомобили и запчасти к ним	2-4
3	Автозапчасти	2-3
4	Автомобили	5
5	Аккумуляторы	3-4
6	Ароматические вещества	3
7	Белье	2-4
8	Бритвы	1-2
9	Буксиры	1-2
10	Бумага	1-2
11	Велосипеды	3-5
12	Вентили	3-6
13	Воздушные кондиционеры	3-4
14	Вооружение	5-10
15	Игры (без авторских нрав)	3-6
16	Изделия из каучука	3-3,5
17	Изделия из пластмассы	3
18	Изделия из стекла	2-4

19	Измерительные приборы	5-8
20	Инструмент	5-7
21	Клапаны	2-3
22	Клей	2-3
23	Книги (без авторских прав)	3-6
24	Кожи	3
25	Компрессоры	5-7
26	Копировальная бумага	1-2
27	Корм для скота	2-3
28	Котельное оборудование	5
29	Котлы	3-5
30	Красители	3
31	Краски	2-3
32	Литье	1,5-2
33	Лифты	4-5
34	Мебель деревянная	2-3
35	Мебель металлическая	3
36	Медицинские приборы	4-7
37	Металлические конструкции	2-4
38	Минеральные масла	2-3
39	Моторы промышленного назначения	4-7
40	Нагревательные системы	4-6
41	Напитки	2-5
42	Насосы	5-7
43	Ножи	1-2
44	Обувь	1-1,25
45	Оптика	8
46	Оснастка	5-7
47	Парфюмерия	2-5
48	Печатные издания	3-6
49	Печи	4-6
50	Питье	3-5
51	Пластинки	2-5
52	Полупроводники	1-2
53	Полуфабрикаты	1,5-2
54	Приводы	5
55	Продовольственные товары	1-2

56	Продукты органической химии	2-4
57	Радиолампы	3-4
58	Реле-аппаратура	4-6
59	Ручной инструмент	3
60	Самолеты	5-10
61	Сельскохозяйственные машины	2-5
62	Скобяные изделия	2-3
63	Спорттовары	1-3
64	Станки металлообрабатывающие	4-6
65	Строительные машины	3-5
66	Стройматериалы	2-4
67	Суда	3-5
68	Текстильные волокна	2-3
69	Телеаппаратура	7
70	Ткани для пошива одежды	3
71	Ткани для промышленных целей	3-4
72	Товары для киноиндустрии	3-5
73	Трикотаж	2-4
74	Удобрения	1,5-2
75	Упаковка бумажная и картонная	2-3
76	Фармацевтические товары	2-4
77	Фототовары	1-3
78	Химикаты для сельского хозяйства	1
79	Химреактивы	1-3
80	Электрические контрольно-измерительные приборы	3-5
81	Электрокабели	2-4
82	Электронно-вычислительные машины	7,5